



▲ Toimitusjohtaja Timo Roivainen (kesk.) ja henkilöstö- ja talousjohtaja Satu Räsänen ottivat vuoden 2024 alussa vetovastuun isänsä perustamasta Simetek Works Oy:stä. Samaan aikaan yrityksessä avainasiakaspäällikkönä aloittanut Marko Huuho tuo tullessaan vankan kokemuksen sahateollisuudesta. Aarporaus on yksi yrityksen koneistuspalveluista.

Modernisointeja ja omia **INNOVAATIOITA** Siilinjärveltä

Tänä vuonna 30 vuotta täyttävä Simetek Works Oy panostaa jatkossa enemmän myös mekaaniseen metsäteollisuuteen, jossa Simetek uskoo pärjäävänsä ketteryydellä, palvelualltiudella, joustavuudella ja nykyaikaisella konepajallaan.

Siilinjärvi on viime vuosina tullut tunnetuksi lotto- ja Eurojackpot-voittajista, mutta kunnasta löytyy myös merkittävää teollisuutta. Konepajapuolella sitä edustaa Simetek Works Oy, joka saavuttaa tänä vuonna 30 vuoden iän. 30 vuotta pidetään yleisesti ottaen sukupolven mittana, ja Simetekissä tehtiinkin sukupolvenvaihdos juuri vuodenvaihteessa. Perustaja **Kari Roivaisen** lapset **Timo Roivainen** ja **Satu Räsänen** ottivat vetovastuun noin 50 henki-

lää työllistävästä yrityksestä. – Kari siirtyi jo aiemmin sivuun päivittäisestä toiminnasta, mutta loppuvuodesta myös pääomistajuus siirtyi haltuumme, toimitusjohtaja Timo Roivainen sanoo.

SAMOIHIIN AIKIOIHIN Simetekin riveihin liittyi myös pitkän uran sahateollisuudessa tehnyt **Marko Huuho**. Hänen palkkaamisensa ei ollut sattumaa, sillä Simetek haluaa jatkossa palvella yhä enemmän energia-, sellu- ja kaivosteollisuuden lisäksi myös mekaanisen metsäteollisuuden asiakkaita. – Keskustelujen kautta löysimme kokeneen myyjän, joka täydentää myyntitiimiämme hienosti. Yrityksemme on kasvanut tasaisesti vuosi vuodelta ja tarkoituksenamme on jatkossakin kehittää ja kasvattaa yrityksen liiketoimintaa eri sektoreilla ja olla entistä vahvempi toimittaja vanhoille ja uusille asiakkaille, Timo Roivainen kertoo.

Simetekin menestymisen takeena ovat nykyajan vaatimuksia vastaavat tuotantotilat ja laitekanta. – Lisäksi henkilökuntamme on monipuolinen ja osaava. Näitä tulemme

hyödyntämään jatkossa yhä laajemmin, henkilöstö- ja talousjohtaja Räsänen sanoo.

Sahateollisuuteen Simetek on toimittanut vuosien saatossa muutamia projekteja, joista mainittakoon Kuhmo Oy:n kuivaamoratojen toimitukset, jotka jatkuvat parasta aikaa. – Ensimmäiset kuivaamoratojen toimitukset Kuhmolle teimme kuitenkin jo vuonna 2017, Timo Roivainen toteaa. Myös Lunawood ja kunnossapidon kautta Keitele Timber kuuluvat mekaanisen metsäteollisuuden referensseihin. Selluteollisuuden suurin asiakas on paikallinen Mondi Powerflute Oy, joka toimi aiemmin Savon Sellun nimellä.

SIMETEK SUUNNITTELEE ja valmistaa koneita ja laitteita sekä kuljetinjärjestelmiä sahateollisuuden laitetoimittajille ja suoraan sahateollisuuden asiakkaille. Toimitukset voivat olla yksittäisiä osia, laiteomituksia tai kokonaisia projektitoimituksia avaimet käteen -periaatteella. Yritys ei kuitenkaan haikaile isojen linjatoimitusten perään vaan sen intressit ovat pienet ja keskisuuret projektit. – Linjo-



▲ Laitevalmistajille tehtävät alihankintatyöt muodostavat ison osan Simetek Worksin liikevaihdosta.



▲ Laserkeilaus on yksi Simetekin palveluista. Ensi kesänä yritys toimittaa Kuhmo Oy:lle ruuvikuljettimen, joka on valmistettu laserkeilauksen mittojen perusteella.

jen modernisoinnit sekä korjaukset ovat meidän mielenkiintomme kohteena, Timo Roivainen painottaa.

Modernisoinneissa yritys luottaa pitkäaikaiseen yhteistyökumppaniin SEW-Eurodrive Oy:öön, jonka kanssa yhteistyö alkoi vuonna 2010. – Pystymme tarjoamaan asiakkaalle parhaan mahdollisen ratkaisun yhdistämällä SEWin vahvan osaamisen ja hyvät tuotteet meidän mekaaniseen suunnitteluun- ja valmistuspuolen osaamiseen, Timo Roivainen sanoo. Tiivis yhteistyö SEWin kanssa ei kuitenkaan tarkoita sitä, etteikö Simetek tee myös puhtaasti omia modernisointiprojekteja.

– Yhteistyömme lähti liikkeelle perinteisestä tilaaja-toimittaja-suhteesta, jossa toimitimme käyttölaitteita Simetekin projekteihin. Vuosien varrella yhteistyömme on syventynyt kumppanuudeksi yhdessä tehtyjen vaativienkin järjestelmätoimituksien myötä, SEW-Eurodrive Oy:n toimitusjohtaja **Juha Korhola** kertoo.

Konepaja- ja modernisointipalveluiden lisäksi Simetek tarjoaa suunnittelupalveluita, joihin kuuluu 3D-laserkeilaus. Laserkeilaus auttaa Simetekiä varsinkin modernisointien suunnittelussa. Asennus- ja kunnossapitopalvelut, sekä varaosapalvelu täydentävät Simetekin palveluportfolion. – Teemme asiakkaille varaosia piirustusten tai laserkeilauksen perusteella, Timo Roivainen sanoo. Automaatiopuolella yrityksellä on monta toimittajaa, joista se etsii tapauskohtaisesti asiakkaalle parhaan ja kustannustehokaimman ratkaisun.

KETTERYYS, PALVELUALTTIUS, joustavuus ja ammattitaitoinen henkilökunta ovat Timo Roivaisen mukaan Simetekin vahvuutena.

– Meille pienetkin toimitukset ovat yhtä tärkeitä kuin isommat. Emme ole myöskään riippuvaisia alihankkijoista, vaan pystymme tekemään lähes kaiken omalla nykyaikaisella konepajallamme, hän toteaa. Yrityksellä ei ole tällä hetkellä tarvetta laajentaa toimintaansa kotimaan rajojen ulkopuolelle.

Linjojen modernisointien ja korjausten lisäksi Simetek myöskään kehittää omia tuotteitaan, kuten viime vuonna pilottikäyttöön lähtenyt SimeReel. Kyseessä on itsestään toimiva automaattinen kaapelikelain, jota ei tarvitse liittää olemassa olevaan automaatiojärjestelmään. Laite pitää kaapelin aina sopivalla tiukkuudella käyttämällä hyväkseen taajuusmuuttajan momenttisäätöä. Kaapelin vedon automaattisen vedon säätämisen hoitaa DRC-synkronivaihdemoottori.

Siilinjärvellä valmistettuun laitteeseen voi vaihtaa kelan lisäksi vaihdemoottorin ja taajuusmuuttajan, jolloin vältetään koko kaapelikelaimen uusimiselta. Asentaminen esimerkiksi traversivaunuun tapahtuu pulttaamalla, ja laite tarvitsee vain 400 VAC:n sähkönsyötön. – SimeReel sopii erittäin hyvin esimerkiksi kuivaamojen traversivaunuihin, ja on herättänyt paljon mielenkiintoa asiakkaisissa, suunnittelu- ja myyntijohtaja **Pasi Knuutila** sanoo. SimeReelin yritys kehitti yhteistyössä SEWin kanssa.

Vaikka Simetek ei vielä ole saateollisuudessa laajasti tunnettu toimittaja, uskoo Timo Roivainen yrityksellä olevan annettavaa mekaanisen metsäteollisuuden asiakkaille. – Meillä on paljon tietotaitoa muilta teollisuuden aloilta esimerkiksi kulumisen kestosta ja erilaisista materiaaleista, jota voimme hyödyntää saateollisuuden ratkaisuissa, hän sanoo. ■

PETRI PUTTONEN



SIMETEK WORKS OY

▲ Simetek toimittaa parhaillaan Kuhmo Oy:lle kanavakuivaamojen kuljetinratoja.

FAKTA

SIMETEK WORKS OY

- Perustettu: 1994
- perustaja: Kari Roivainen
- Omistajat: Timo Roivainen, Satu Räsänen, Kari Roivainen
- Toimitusjohtaja: Timo Roivainen
- Toimipaikka: Siilinjärvi
- toimitilat: n. 4000 m²
- Henkilöstö: n. 50
- Liikevaihto: n. 8 milj. euroa (2023)
- Asiakkaat: kaivosteollisuus, energia- ja selluteollisuus, saateollisuus
- Palvelut: suunnittelu, konepaja, modernisointi, asennus- ja kunnossapito, varaosa